

## Tioårsjubilerande SMV Verktyg växer

**SMV VERKTYG AB VÄXER.** Både personalstyrkan och omsättningen ökade förra året. Omsättningen hamnade på 26 miljoner kronor, vilket var tre miljoner mer än året dessförinnan. Nu när man går in på sitt tionde år vill man öka ytterligare men för att göra det krävs mer personal. – Vi har bra produkter, de bästa på marknaden. Men vi är för få säljare, säger Egil Magnussen, försäljningschef på SMV Verktyg i Smålandsstenar. Han internrekryterades för cirka ett år sedan från SMV:s norska bolag Svea Maskiner.

**ÖVERALLT I LANDET PRATAR** tillverkningsindustrin om svårigheten att få tag i kompetent personal. Ett problem som även SMV Verktyg har.

– Vi har sex säljare idag runt om i Sverige men tyvärr har vi samma problematik som våra kunder. Det är svårt att hitta personal, vi vill gärna ha folk som har ett tekniskt kunnande och erfarenhet av arbete vid maskiner, säger Egil. Johan Björk började som säljare på SMV Verktyg i slutet av förra året och har själv en bakgrund inom tillverkningsindustrin. Han utgår från Lidköping och hans kunder finns inom en 15 mils radie.

– Jag ser en stor potential inom mitt område. Vi vet att vi säljer bra produkter och det vet kunderna med, säger Johan. – Mitt uppdrag är att visa vad produkterna går för, har kunderna väl provat så vill de inte byta tillbaka!

**SMV VERKTYG ÄR DOTTERBOLAG** till SMV Industrier och föddes i år för tio år sedan när SMV köpte BC Försäljning och Ramström Verktyg. Idag säljer SMV Verktyg de flesta produkter som erfordras kring en bearbetningsmaskin – alltifrån verktyg



SMV Verktyg satsar på framtiden med en utökad personalstyrka. På bilden: Kenneth Persson, Roger Nyman, Robert Kosak, Johan Björk, Leif Kax, Björn Gullicksen, Egil Magnussen, Caroline Ståhlberg och Magnus Torell.



TVÅ NYA ANSikten på SMV Verktyg. Till vänster Egil Magnussen, försäljningschef, och till höger Johan Björk, säljare.

för skärande bearbetning, skärvätskor och mätverktyg till formställ, polerutrustning och pelarställ.

Man knöt tidigt till sig koreanska TaeguTec, som erbjuder ett komplett program för skärande bearbetning. Idag är SMV Verktyg generalagent i Sverige för TaeguTec och genom systerbolaget Svea Maskiner i Norge har man även ensamrätten där.

– Produktportföljen vi har i både Sverige och Norge är väldigt stor men det tar lång tid att etablera ett världsmärke som TaeguTec, säger Magnus Torell, ägare av SMV Verktyg. De senaste fem åren har TaeguTec utvecklat långt över 100 nya verktygsprogram. Man erbjuder flera innovativa verktygslösningar för kostnadseffektiv produktion och produkterna är nytänkande och högteknologiska. Egil Magnussen nämner stickstålet TDXU som ett exempel.

– Det finns en djungel av skär och vad som ska användas till vad. Men med TDXU kan man använda samma skär till alla områden.



TaeguTecs skär TDXU och hållare TTER.

**NU SER SMV VERKTYG FRAMMOT** ett spännande och innehållsrikt 2019.

– Vi har lagt en grund för att kunna expandera och att jobba vidare med det vi har. Under året kommer det förmodligen en hel del nya produkter. Vi säljer högproduktiva verktyg med en hög teknisk nivå, säger Magnus Torell.

TaeguTec ingår i den stora IMC-koncernen och i och med detta så har SMV Verktyg tillgång till ett ännu större utbud genom övriga bolag i gruppen. Magnus Torell nämner bland annat UOP och METALDUR.

– SMV Verktyg kan på detta sätt hjälpa till med det mesta inom avancerad produktionsteknik.